



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY (M/K/X) - WARSZAWA I OKOLICE

Jak brzmi praca w Blum? Solidnie, jak nasza marka. Od 1991 roku w Jasinie k/Swarzędza, gramy jako jeden zespół, który codziennie tworzy jakość produktów i jakość współpracy. Dzięki temu słychać o nas głośno - jesteśmy światowym liderem na rynku okuć meblowych. Praca w Blum brzmi stabilnie i komfortowo. Na pokładzie niemal 600 osób. To ludzie z mocnymi kompetencjami. W gamie różnych wartości priorytetem jest dbałość o relacje z drugim człowiekiem w środowisku pełnym dialogu i wzajemnego wsparcia.

Brzmi dobrze? Porozmawiajmy!

www.blum.pl

Co Cię czeka na tym stanowisku?:

- Planowanie i realizowanie cyklicznych wizyt u stolarzy - nie tylko odwiedziny, ale systematyczna praca według zdefiniowanych wskaźników ilościowych i jakościowych (KPI).
- Aktywna sprzedaż rozwiązań Blum - będziesz promować produkty poprzez kanał dystrybucji w swoim regionie oraz proponować rozwiązania, które realnie wspierają klientów w codziennej pracy.
- Realizacja celów sprzedażowych z uwzględnieniem priorytetów - będziesz realizować plany sprzedaży, adaptując działania do

Aplikuj teraz

Blum Facebook
Blum LinkedIn

Osoba kontaktowa



Blum Polska Sp. z o.o.

Hanna Sarbinowska
ul. Poznańska 16
62-020 Jasin k/Swarzędza

Telefon 608 065 236

E-Mail
Wskazówki dojazdu

aktualnych kampanii i punktów ciężkości, aby maksymalizować efekt biznesowy.

- Budowanie długotrwałych relacji biznesowych – nie ograniczysz się do jednorazowych kontaktów, lecz będziesz rozwijać współpracę ze stolarzami, identyfikować potencjał rynkowy i przekuwać relacje w trwałe partnerstwa.
- Dokumentowanie i raportowanie działań w CRM – codzienne zbieranie danych i rzetelne raportowanie pozwoli na lepsze planowanie, analizę skuteczności i szybkie podejmowanie decyzji.
- Doradztwo techniczne – będziesz wspierać klientów wiedzą produktową i techniczną, doradzając rozwiązania dopasowane do ich potrzeb i podnosząc wartość oferowanych produktów.
- Przygotowywanie dopasowanych prezentacji produktowych – stworzyć i prowadzić prezentacje oraz demonstracje dedykowane różnym grupom docelowym, które pokażą przewagi rozwiązań Blum w praktyce.
- Aktywne reprezentowanie firmy na rynku – udział w targach i spotkaniach branżowych, budowanie rozpoznawalności marki i pozyskiwanie nowych kontaktów biznesowych, które będą napędzać rozwój regionu.

Brzmi jak coś dla Ciebie, sprawdź, co będzie dla nas ważne:

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku w obszarze sprzedaży/ wsparcia technicznego/ obsługi klienta
- Znajomość języka angielskiego pozwalająca na swobodną komunikację B1/B2
- Czynne prawo jazdy kat. B i gotowość do pracy w terenie.
- Umiejętność efektywnego wykorzystania narzędzi do planowania i dokumentowania pracy z klientem (CRM) oraz pakietu MS Office,
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji z klientami oraz komunikatywność
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej, ale i gotowość oraz umiejętność współpracy w rozproszonym zespole,
- Otwartość na nowe, zróżnicowane zadania, gotowość do ciągłego rozwoju i podnoszenia swoich kompetencji oraz poszerzania wiedzy,
- Dyspozycyjność - praca w terenie (na co dzień), regularne spotkania w siedzibie firmy w Jasinie oraz gotowość do okazjonalnych delegacji zagranicznych
- Proaktywne podejście i inicjatywa w działaniu.

Co dla Ciebie? Nasz repertuar:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę, w firmie mocno zorientowanej na pracownika i jego potrzeby
- Zadaniowy czas pracy

- Jasne zasady dotyczące wynagrodzenia – dostaniesz od nas w toku rekrutacji komplet informacji
- Kompleksowa opieka Medicover za 1 zł (ze stomatologiem), gabinet lekarski w firmie z internistą, fizjoterapeutą i punktem pobrań krwi – zdrowie masz pod ręką
- Dofinansowanie karty MultiSport i zaproszenie do #blumteam. To wspólne treningi, turnieje i biegi
- Ubezpieczenie grupowe na życie na preferencyjnych warunkach
- Bezpłatny dostęp do platformy eTutor oraz możliwość uczestnictwa w kursie języka angielskiego w pełni finansowanym przez firmę
- Pracę w firmie, w której bezpieczeństwo stanowi rzeczywisty priorytet
- Możliwości w rytmie jutra! Możesz dołączyć m.in.: do globalnych projektów, dedykowanych programów szkoleniowych, warsztatów z ekspertami
- Pracę w przyjaznej atmosferze wsparcia i zaufania. Dbamy aby wszystko „kliknęło” z Twoimi potrzebami i stylem życia. Zespół już na Ciebie czeka!
- Niespodzianki w ciągu roku, integracje małe i duże, celebrowanie wyjątkowych okazji. Masz pasję? Powiedz nam – znajdziemy dla Ciebie miejsce w ciekawych inicjatywach!

Pod koniec grudnia i na początku stycznia mamy zaplanowaną przerwę świąteczną. Oznacza to, że w tym czasie nie będziemy aktywnie działać w rekrutacji. Nie martw się jednak - wrócimy do Ciebie z kontaktem tuż po naszym powrocie. Dziękujemy za zrozumienie.

Rekrutacje w naszej firmie są zgodne z przepisami prawa i Kodeksem postępowania w Blum. Jeśli chcesz skorzystać z przysługujących Ci praw, naruszenie możesz zgłosić tutaj: [Compliance w Blum | Blum](#)