



## DORADCA TECHNICZNO-HANDLOWY (WOJ. MAZOWIECKIE)

Jesteśmy austriackim producentem okuć i akcesoriów meblowych – m.in. zawiasów, podnośników, systemów szuflad, ale także maszyn i narzędzi montażowych. W naszym zakładzie produkcyjnym w Jasinie k. Swarzędza zatrudniamy już ponad 500 osób, które od 30 lat pracują nad tym, żeby dostarczać Klientom na całym świecie najlepsze produkty.

Priorytetem dla nas jest jakość - nie tylko samych produktów, ale i relacji, które konsekwentnie budujemy z naszymi Partnerami. Nasz dział sprzedaży to zespół wielu kompetentnych i doświadczonych osób, które zarówno bezpośrednio jak i zdalnie wspierają naszych klientów w ich codziennej pracy. Obecnie poszukujemy osoby, która wzmocni nasz zespół sprzedaży na terenie województwa mazowieckiego.

Brzmi interesująco? Zapoznaj się z ogłoszeniem i wyślij swoją aplikację!

[www.blum.pl](http://www.blum.pl)

### Zadania na stanowisku

- Aktywna sprzedaż produktów/rozwiązań Blum poprzez kanał dystrybucji w podległym regionie woj. Mazowieckiego
- Realizacja planów sprzedaży z uwzględnieniem bieżących punktów ciężkości
- Budowanie i utrzymywanie długotrwałych biznesowych relacji z klientami firmy (stolarzami, architektami, firmami przemysłowo-produkcyjnymi, dystrybutorami)
- Doradztwo techniczne w ramach oferowanego asortymentu
- Prowadzenie dedykowanych prezentacji produktu / rozwiązań oferowanych przez Blum dla dedykowanych grup docelowych
- Aktywne reprezentowanie firmy i udział w targach i spotkaniach branżowych na rynku
- Zbieranie informacji o rynku oraz ich dokumentowanie w CRM i innych bazach danych
- Bieżące planowanie i raportowanie działań w CRM

Aplikuj teraz

**Blum Facebook**  
**Blum LinkedIn**

### Osoba kontaktowa



### Blum Polska Sp. z o.o.

Hanna Sarbinowska  
ul. Poznańska 16  
62-020 Jasin k/Swarzędza

Telefon 608 065 236

**E-Mail**  
**Wskazówki dojazdu**

- Udział i prowadzenie projektów międzydziałowych i międzynarodowych

## Nasze wymagania

- Minimum 2-letnie doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku w obszarze sprzedaży/ wsparcia technicznego/ obsługi klienta (branża techniczna),
- Wykształcenie wyższe,
- Znajomość języka angielskiego pozwalająca na swobodną komunikację B1/B2,
- Czynne prawo jazdy kat. B,
- Umiejętność efektywnego wykorzystania nowoczesnych narzędzi do planowania i dokumentowania pracy z klientem (tj. CRM, MS Office),
- Umiejętność budowania długofalowych relacji, komunikatywność,
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej, ale i gotowość oraz umiejętność współpracy w rozproszonym zespole,
- Sumienność i zaangażowanie,
- Asertywność,
- Otwartość na nowe, zróżnicowane zadania, gotowość do ciągłego rozwoju i podnoszenia swoich kompetencji oraz poszerzania wiedzy.

## Oferujemy

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę, w firmie mocno zorientowanej na pracownika i jego potrzeby,
- Zadaniowy czas pracy,
- Kompleksową prywatną opiekę medyczną wraz z opieką stomatologiczną,
- Dofinansowanie karty MultiSport,
- Ubezpieczenie grupowe na życie na preferencyjnych warunkach,
- Możliwość uczestnictwa w kursie językowym finansowanym przez firmę,
- Zgrany, wspierający i samodzielny zespół, który chętnie dzieli się wiedzą,
- Pracę w nowoczesnej organizacji, na najnowszym oprogramowaniu i z wykorzystaniem narzędzi pracy wysokiej jakości,
- Możliwość udziału w międzynarodowych projektach,
- Możliwość rozwoju w ramach szkoleń wewnętrznych,
- Masz szczególne pasje lub umiejętności? Daj nam o nich znać – może uda nam się zaproponować Ci udział w ciekawych inicjatywach wewnętrznych zbieżnych z Twoimi oczekiwaniami?

Rekrutacje w naszej firmie są zgodne z przepisami prawa i Kodeksem postępowania w Blum. Jeśli chcesz skorzystać z przysługujących Ci praw, naruszenie możesz zgłosić tutaj: [Compliance w Blum | Blum](#)