SALES GROUP MANAGER

Aplikuj teraz

Jak brzmi praca w Blum? Solidnie, jak nasza marka. Od 1992 roku w Jasinie k/Swarzędza, gramy jako jeden zespół, który codziennie tworzy jakość produktów i jakość współpracy. Dzięki temu słychać o nas głośno - jesteśmy światowym liderem na rynku okuć meblowych. Praca w Blum brzmi stabilnie i komfortowo. Na pokładzie niemal 600 osób. To ludzie z mocnymi kompetencjami. W gamie różnych wartości priorytetem jest dbałość o relacje z drugim człowiekiem w środowisku pełnym dialogu i wzajemnego wsparcia.

Aktualnie do struktur sprzedaży poszukujemy osoby, która będzie zarządzała zespołami sprzedaży terenowej na stanowisku Sales Group Manager.

www.blum.pl

Twój zakres obowiązków

- Przewodzenie Sales Team Managerom (trzy 8 osobowe zespoły rozproszone).
- Przekładanie strategii pionu sprzedaży na plan działań.
- Współtworzenie standardu pracy i zapewnienie spójności działań rynkowych w 3 zespołach sprzedaży na terenie Polski.
- Udział w wyznaczaniu celów ilościowych i jakościowych i **wypracowywaniu** KPI dla sprzedaży oraz zapewnienie ich

Blum Facebook
Blum LinkedIn

Osoba kontaktowa

Blum Polska Sp. z o.o.

Hanna Sarbinowska
ul. Poznańska 16
62-020 Jasin k/Swarzędza

Telefon 608 065 236

E-Mail
Wskazówki dojazdu

realizacji.

- Uczestnictwo w strategicznych spotkaniach z kluczowymi klientami.
- Udział w planowaniu budżetów marketingowo-sprzedażowych.
- Monitorowanie wyników sprzedaży i wdrażanie działań korygujących poprawiających efektywność i KPI.
- Rozwój i wsparcie podległych Sales Team Managerów oraz pośrednio ich zespołów.
- Budowanie kultury odpowiedzialności za wynik i rozwój kompetencji zespołu sprzedażowego.
- Ścisła współpraca z zespołami Marketingu, Dystrybucji oraz współpraca z zespołami cross-funkcyjnymi w celu zapewnienia spójnej realizacji strategii biznesowej.
- Współpraca z działem sprzedaży w Centrali i spółkach córkach w ramach regionu Europy Wschód.
- Budowanie świadomości jakościowej w dziale (procesy, procedury, standardy pracy).

Brzmi jak coś dla Ciebie? Sprawdź co jest dla nas ważne:

- Doświadczenie w zarządzaniu złożonymi strukturami sprzedażowymi w tym Managerami (budowanie, prowadzenie i rozwój zespołu).
- Myślenie strategiczne i rozumienie wpływu pionu sprzedaży na całą organizację.
- Systemowe podejście do wyznaczania i realizacji celów oraz priorytetów.
- Umiejętność planowania krótko-, średnio- i długoterminowego.
- Bardzo dobre umiejętności komunikacyjne z interesariuszami na wszystkich poziomach organizacji (komunikacja i praca na równym poziomie wzroku).
- Doświadczenie w rozwijaniu efektywnych zespołów oraz kultury odpowiedzialności za wyniki, ale także współpracy, grania do jednej bramki.
- Wysokie kompetencje przywódcze i umiejętność budowania samodzielnych, zaangażowanych zespołów.
- Umiejętność analizy danych i podejmowania decyzji w oparciu o wskaźniki.
- Umiejętność efektywnego wykorzystania nowoczesnych narzędzi do planowania i dokumentowania pracy (CRM, MS Office).
- Znajomość języka angielskiego pozwalająca na swobodną komunikację – warunek konieczny min B2.
- prawo jazdy kat. B.

Co dla Ciebie? Nasz repertuar:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę w firmie mocno zorientowanej na pracownika i jego potrzeby.
- Jasne zasady dotyczące wynagrodzenia – dostaniesz od nas w toku rekrutacji komplet informacji.
- Smaczne obiady bez wychodzenia z firmy – kantyna na miejscu i dofinansowanie posiłków.
- Kompleksowa opieka Medicover za 1 zł (ze stomatologiem), gabinet lekarski w firmie z internistą, fizjoterapeutą i punktem pobrań krwi – zdrowie masz pod ręką.
- Dofinansowanie karty MultiSport i zaproszenie do #blumteam. To wspólne treningi, turnieje i biegi.
- Ubezpieczenie grupowe na życie na preferencyjnych warunkach.
- Bezpłatny dostęp do platformy eTutor oraz możliwość uczestnictwa w kursie języka angielskiego w pełni finansowanym przez firmę.
- Pracę w firmie, w której bezpieczeństwo stanowi rzeczywisty priorytet.
- Pracę w pięknej, funkcjonalnej przestrzeni, w budynku, który otrzymał nagrody za design.
- Możliwości w rytmie jutra! Możesz dołączyć m.in.: do globalnych projektów, dedykowanych programów szkoleniowych, warsztatów z ekspertami.
- Pracę w przyjaznej atmosferze wsparcia i zaufania. Dbamy, aby wszystko „klikało” z Twoimi potrzebami i stylem życia. Zespół już na Ciebie czeka!
- Niespodzianki w ciągu roku, integracje małe i duże, celebrowanie wyjątkowych okazji. Masz pasje? Powiedz nam – znajdziemy dla Ciebie miejsce w ciekawych inicjatywach!

Rekrutacje w naszej firmie są zgodne z przepisami prawa i Kodeksem postępowania w Blum. Jeśli chcesz skorzystać z przysługujących Ci praw, naruszenie możesz zgłosić tutaj: Compliance w Blum | Blum