



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY WOJ. MAŁOPOLSKIE - KRAKÓW

Jesteśmy austriackim producentem okuć i akcesoriów meblowych – m.in. zawiasów, podnośników, systemów szuflad, ale także maszyn i narzędzi montażowych. W naszym zakładzie produkcyjnym w Jasinie k. Swarzędza zatrudniamy już ponad 580 osób, które pracują nad tym, żeby dostarczać Klientom na całym świecie najlepsze produkty.

Priorytetem dla nas jest jakość - nie tylko samych produktów, ale i relacji, które konsekwentnie budujemy z naszymi Partnerami. Nasz dział sprzedaży to zespół wielu kompetentnych i doświadczonych osób, które zarówno bezpośrednio jak i zdalnie wspierają naszych klientów w ich codziennej pracy. Obecnie poszukujemy osoby, która dołączy do zespołu sprzedaży na terenie województwa małopolskiego.

Brzmi interesująco? Zapoznaj się z ogłoszeniem i wyślij swoją aplikację!

www.blum.pl

Zadania na stanowisku

- Planowanie i realizowanie cyklicznych wizyt u stolarzy na podległym terenie wg zdefiniowanych wskaźników ilościowych i jakościowych (KPI),
- Aktywna sprzedaż produktów/rozwiązań Blum poprzez kanał

Aplikuj teraz

Blum Facebook
Blum LinkedIn

Osoba kontaktowa



Blum Polska Sp. z o.o.

Hanna Sarbinowska
ul. Poznańska 16
62-020 Jasin k/Swarzędza

Telefon 608 065 236

E-Mail
Wskazówki dojazdu

dystrybucji w podległym regionie,

- Realizacja planów sprzedaży z uwzględnieniem bieżących punktów ciężkości i kampanii sprzedażowych,
- Budowanie i utrzymywanie długotrwałych biznesowych relacji z klientami firmy przede wszystkim ze stolarzami, weryfikacja potencjału rynkowego, zbieranie danych i ich codzienne dokumentowanie i raportowanie działań w CRM,
- Doradztwo techniczne w ramach oferowanego asortymentu,
- Prowadzenie dopasowanych prezentacji produktu / rozwiązań oferowanych przez Blum dla dedykowanych grup docelowych
- Aktywne reprezentowanie firmy, udział w targach i spotkaniach branżowych na rynku.

Nasze wymagania

- Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku w obszarze sprzedaży/ wsparcia technicznego/ obsługi klienta,
- Znajomość języka angielskiego pozwalająca na swobodną komunikację B1/B2,
- Czynne prawo jazdy kat. B,
- Umiejętność efektywnego wykorzystania nowoczesnych narzędzi do planowania i dokumentowania pracy z klientem tj. CRM, MS Office,
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji, komunikatywność,
- Bardzo dobra organizacja pracy własnej, ale i gotowość oraz umiejętność współpracy w rozproszonym zespole,
- Otwartość na nowe, zróżnicowane zadania, gotowość do ciągłego rozwoju i podnoszenia swoich kompetencji oraz poszerzania wiedzy,
- Dyspozycyjność - praca w terenie (na co dzień), regularne spotkania w siedzibie firmy w Jasinie oraz okazjonalne delegacje zagraniczne,
- Proaktywność, chęć do aktywnego działania.

Oferujemy

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę, w firmie mocno zorientowanej na pracownika i jego potrzeby,
- Zadaniowy czas pracy,
- Kompleksową prywatną opiekę medyczną wraz z opieką stomatologiczną,
- Dofinansowanie karty MultiSport,
- Ubezpieczenie grupowe na życie na preferencyjnych warunkach,
- Możliwość uczestnictwa w kursie językowym (angielski)

finansowanym przez firmę,

- Zgrany, wspierający i samodzielny zespół, który chętnie dzieli się wiedzą,
- Pracę w nowoczesnej organizacji, na najnowszym oprogramowaniu i z wykorzystaniem narzędzi pracy wysokiej jakości,
- Możliwość udziału w międzynarodowych projektach,
- Możliwość rozwoju w ramach szkoleń wewnętrznych,
- Masz szczególne pasje lub umiejętności? Daj nam o nich znać – może uda nam się zaproponować Ci udział w ciekawych inicjatywach wewnętrznych zbieżnych z Twoimi oczekiwaniami?

Rekrutacje w naszej firmie są zgodne z przepisami prawa i Kodeksem postępowania w Blum. Jeśli chcesz skorzystać z przysługujących Ci praw, naruszenie możesz zgłosić tutaj: [Compliance w Blum | Blum](#)